

（第三種郵便物認可）

加賀デバイス セカンドベンダーニーズつかむ

電子部品不足を踏まえて、セカンドベンダーを用意する動きが広が



塚本 社長

「この1〜2年ほどの極端な品薄は大きなショックだった」（新社）。それだけに、新規先を開拓する商社側の取り組みもさらに進みそうだ。そうした一社、加賀電子の子会



リニューアルされたサイト

海外半導体の取り扱い拡大

新たに米エフィニックスと代理店契約

社、加賀デバイス（東京都千代田区）に聞いた。加賀デバイスは中国や台湾などの地域を含め、海外半導体のほか、SGマイクロ



コンテンツを順次強化している

「半導体は、パソコンやスマートフォンなど一部で充足してきて

1991年に三菱電機の半導体の販売を目的に設立された同社は、独立系としての強みを持ちつつ、多岐にわたる商材を扱っている。グループの経営理念として「すべてはお客様のために」を掲げている、と塚本厚社